

大学院生・研究者のキャリアマガジン



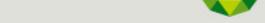
VOL. 009

TAKE
FREE



基礎研究での経験が活きる 「MSL」という新たな役割

CMIC Ashfield



◀ CONTENTS

仕事解体新書:CAEエンジニア 「博士にならう生きる」特別座談会 フジテレビの放送を支える技術職
気になるスポット:TAKAO 599 MUSEUM 未踏IT人材が選ぶキャリア 大学院生積極採用求人特集 他

ACARIC 2017

ACARIC 2017

VOL. 009

TAKE FREE

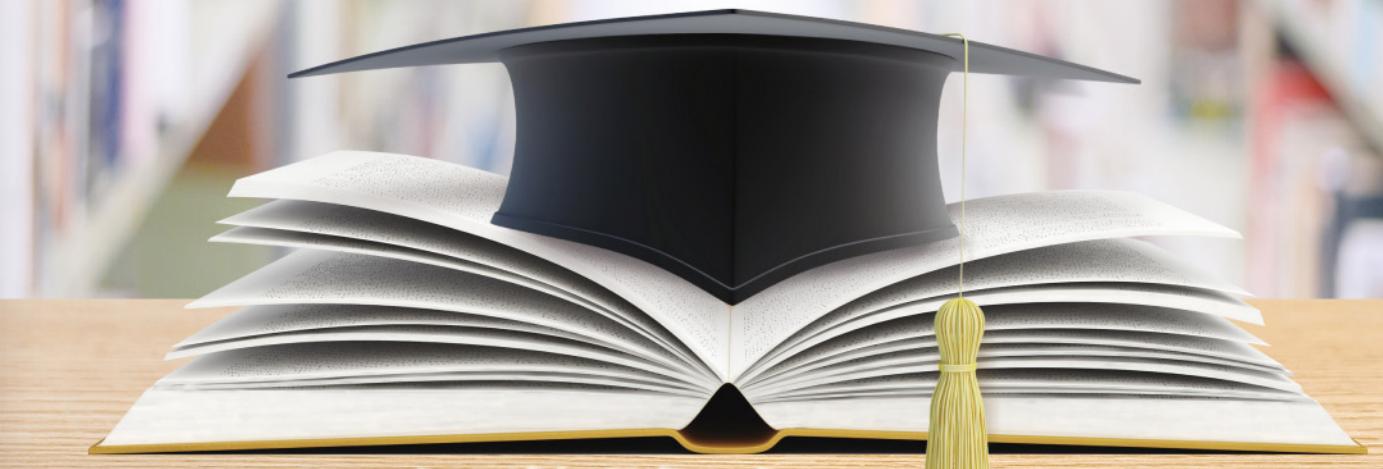
アカリク / 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-15 青山第一田中ビル2階
広告に関するお問い合わせ / TEL 03-5464-2125 / info@acaric.jp



大学院生・研究者・エンジニア専用の就職サイト

アカリク WEB

2018年・2019年新卒求人
就職情報掲載中



大学院生には、
大学院生の就活がある。

院生向け求人情報

大手メーカーや研究所、IT企業など
大学院生を対象とした新卒情報を掲載。
登録者限定の非公開求人も。

WEBセミナー

業界理解講座や専攻別就活講座などの
セミナーをWEBで配信。場所を選ばず
全国から受講できます。

就活イベント・セミナー

大学院生限定の合同説明会や就活セミ
ナーを開催。院生ならではの情報収集が
できます。

通年登録可能

アカリクWEB



会員登録受付中





アカリク

FREE PAPER

VOL. 009

【表紙撮影協力】撮影：漆戸 美保

モデル ※左から

シミック・ッシュフィールド株式会社

田中 秀朋 氏 / 小寺 一平 氏 / 松居 亜寿香 氏 / 小田 百々子 氏

◀ CONTENTS

04

- Interview**
基礎研究での経験が活きる「MSL」という新たな役割
シミック・ッシュフィールド株式会社 小寺 一平 氏 / 松居 亜寿香 氏

10

- どうでもいいことを、まじめに学問。
開講！アカリク大学
紅茶の正しい淹れ方

11

- 仕事解体新書
CAEエンジニア
株式会社構造計画研究所 大川 瑞葉 氏

14

- Interview**
ITコンサルティング企業が創り出すサービス開発の裏側
フューチャーアーキテクト株式会社 林 優二郎 氏 / 神戸 康多 氏 / 批榔 見裕 氏

16

- 特別座談会 話題の書籍
博士のキャリアを考える『博士になつたらどう生きる』特別座談会
東京大学大学総合教育研究センター 栗田 佳代子 氏 / 正木 郁太郎 氏
東京大学教養学部 吉田 翼 氏
東京文化財研究所 佐藤 有希子 氏

18

- Interview**
テレビ局の放送を支える技術職
株式会社フジテレビジョン 小宮山 涼子 氏 / 関口 貴久 氏

21

- 大学院生が気になるスポット探訪
TAKAO 599 MUSEUM
学芸員 松村 佐智子 氏

24

- 工学部女子大生ライターが聞く
未踏IT人材が選ぶキャリア
藤坂 勉史 氏 / インタビュアー ranran

28

- Mugendai (無限大) より
人工知能で思い通りに動く「筋電義手」
-軽量で低成本、人間の脳と機械の融合でバリアフリー実現へ
電気通信大学大学院情報理工学研究科教授 横井 浩史 氏

30

- 院進-k
内定獲得後に大学院進学 -自分のタイミングで進める就職活動
ユニリーバ・ジャパン・ホールディングス株式会社 バスマジエ 詩織 氏 / 和田 朔子 氏

32

- フリーペーパーアカリク配布先**

※一部の配布先を掲載しております

34

- 大学院生積極採用求人特集**
株式会社メディアドウ / フューチャーアーキテクト株式会社 / 株式会社ALBERT / パーチャレクス・コンサルティング株式会社 / ラティス・テクノロジー株式会社 / 株式会社とめ研究所 / 株式会社電力計算センター

- 編集後記・アカリクからのお知らせ**

CMIC Ashfield



Interview
CMIC Ashfield

シミック・アッシュフィールド株式会社は日本最大のCRO^①企業であるシミックホールディングス株式会社と、ヨーロッパ最大のCSO^②企業であるUDG Health-care社による合弁会社として2014年に設立された。CSO事業、メディカルフェアーズ事業、コンタクトセンター事業の3つの事業を柱として、医療の発展に貢献する企業である。

特に、昨年4月に本格稼動を開始したメディカルフェアーズ(MA)事業部門では、製薬会社のMA部門に対するコンサルティング事業を主軸に製薬会社のメディカル・サイエンス・リエゾン(MSL)に対するトレーニング事業、自社MSLの派遣事業を行っている。スタッフは、製薬企業でMAの経験を豊富に持つおり、彼らによるオリジナルの手厚い研修が約2か月間行われる。この研修を経て、製薬会社にプロフェッショナル人材として派遣される。製薬会社に派遣された後も、シミック・アッシュフィールドの社員として、業務における様々なサポートや継続研修などが行われる。

科学的医学的な根拠に基づいて学術面から医薬品の開発から処方までをサポートするMA事業部門。そこにMSLとして所属しているおふたりにお話を伺った。

基礎研究での経験が活きる「MSL」という新たな役割

(メディカル・サイエンス・リエゾン)



シミック・ッシュフィールド
(CMAS)
MSL 業務形態



松居 亜寿香 氏 大阪大学大学院生命機能研究科
生命機能専攻 博士後期課程修了

2010年に博士号(理学)取得。理化学研究所の脳科学総合センターで研究員としての勤務を経て2017年1月より現職。

松居氏 私は製薬業界での経験がなかつたので、とにかく様々な領域を経験できるフィールドを選んだのでしょうか

と言われたことはさらによる気につながりました。住み心地のいい慣れた環境は離れがたく、不安も大きいので、新しいことに挑戦しようとした時になんだかんだ理由をつけて自分でハードルを上げてしまふこともあります。

CMASでは、クライアント（製薬会社）のメディカルアフェアーズ事業部門に対する様々なコンサルティングサービスやMSLに対するトレーニングサービスを提供しています。そのため、弊社のMSLとして一定の経験を積んだ社員には、次のキャリアプランとして、コンサルタントや専門疾患領域のMSLトレーナーとしての道が開かれています。

小寺氏 以前はMR(Medical Representative:医薬情報担当者)が営業に加え、論文の提供や科学的なディスカッションも担当していたと伺っています。しかし、適応外や承認前の話を営業と絡めてしまうのは不適切なので、それを防ぐために役割を明確に分けることになりました。現在では、MRは処方の獲得に専念し、科学的なディスクッションや情報提供はMSLが行うようになりました。

日本以外の先進国の製薬企業では以前から役割の切り分けが始まっていたのですが、日本でもそのような取り組みが始まっています。M AやMSLの需要が高まっています。かつてのMRの仕事の一部を今はMSLが担当するようになっていますが、コミュニケーション能力などに加え、科学的な知識やパックグラウンドがあることが重要な資

Leader) や T-L (Thought Leader) による、医師の中でもトップに位置する、他の臨床医に対する影響力のある医師との関係構築を図るのが主な役割です。通常、医薬品は承認されて世に出てもまだ完成とは言えません。学会の最新情報の共有や臨床試験の支援といった活動を通して臨床に必要なデータを蓄積し、適正使用の指導や普及をしてなければなりません。

M S L はそのような情報共有や、医薬品を開拓する活動をします。そのため M S L は

— 前職での研究内容を教えてください

松居氏 まだヒトではデータを集められないので、そのようなことについて基礎研究でデータが出ていたので、そうした論文からの情報を基にしたディスカッションを社内外問わず行なっています。製薬業界の方は臨床試験の論文を読むのは得意でも、基礎研究の内容はわからないこともあるので、私たちのような基礎研究出身のMSLが重宝がされることもあります。



小寺 一平 氏 大阪大学大学院医学系研究科
情報伝達医学専攻 博士後期課程修了

2005年に博士号(医学)取得。科学技術振興機構や北海道大学の研究員を経て、2010年からトロント大学(カナダ)でリサーチ・アソシエートとして基礎研究に従事。2017年1月より現職。

があつたことから医療業界に興味を持ち、せつかく知識を身につけ博士号も取得したので、これを社会に還元できないかとは日々考えていました。理化学研究所は大学とは研究環境が異なり、技術員がついてくるので、自分で手を動かして実験することができ減りました。自分の主な仕事が研究の道筋を考えることや実験上での問題解決へと変わり、求められる最適な情報を提供し、解決策をディスカッションする、という仕事が実験をするのと同じくらい面白いと思うようになりました。また、雇用の不安定さなどもあり将来について迷いもありました。博士号を取つたら研究職に就かないといけないと思っていましたが、MSLの存在を知つたことで研究以外の道もあると気づき、今までの経験が全て無駄になるわけではないと感じたことも製薬分野に進んだきっかけです。

シウム濃度に応じて緑色に光る蛍光タンパク質を神経ネットワークの神經細胞全てに発現させ、複雑系である「脳」の情報処理がどのようなメカニズムで行われているのかを明らかにするための研究を行っていました。

生物物理学の研究室に所属していたので、神經ネットワークを3次元的に観察するための顕微鏡は光学系などを自分で構築し、これを制御するソフトウェアも自作していました。シャーレの上で動き回る線虫を、2軸のサーボモータを動かして自動追尾する装置も作りました。一方で、蛍光タンパク質の遺伝子を線虫に導入したトランスポンサーを作成するなど、生物学的な実験も同時に進める必要がありました。正に「生物物理学」を体現している研究室で、

非常にいい経験をさせていただきました。松居氏 私は大学院時代から脳の発達についての研究をしており、理化学研究所での研究は「生後の脳の発達について」というテーマでした。脳は生まれる前に形成され、生後の環境から様々な刺激を受けてさらに発達することが知られています。例えば、視覚入力がきちんと入らないと、視覚機能が発達しないということが知られています。環境が実際に脳の発達にどのような影響を及ぼすのかという疑問を主に動物を使用して研究を行なつてきました。マウスやフェレット、小型のサルなどの様々な動物がいる面白い研究室でした。

— どのようなきっかけで製薬分野に移られたのですか

社会とのつながりが希薄になつてゐると感じるようになつていました。基礎研究は物事の本質を明らかにするというやりがいがあつて楽しい仕事でしたが、薬の開発のように人の役に立つような目に見える成果にはなかなか巡り合えませんし、そもそも基礎研究の主目的ではないかもしれません。これまで積み重ねた経験や知識を直接社会への貢献につなげたいという思いが、漠然とではありますが強くなつていきました。また、学会など研究者グループの内部で研究成果の共有が完結してしまい、社会に対してアウトプットを行う機会やニーズが少ないなど感じていました。そのような折に、シミツク・アッシュフィールドのMSLについて紹介いただく機会があり、自分の経験を生かすことができるのではないかと考え、医療分野に足を踏み入れました。

—おふたりとも基礎研究出身ですが、製薬分野に入ることに抵抗はありましたか

非常にいい経験をさせていただきました。

そういう気持ちが強かつたように思います。もちろん、受け入れる側の企業の体制が整っていることは大事ですし、転職の際には研究者を積極的に採用して、他社では類を見ないようなすばらしい研修など受け入れ体制も整っていますので、転職を考えている人に自信を持つてお勧めできます。

松居氏 研究室という狭い世界にいたので、自分が外の世界で役に立てるのかという不安や、30代で社会人経験がないという不安がありました。それでも学生時代の恩師と話をした際に「30代なんてまだまだ若造だ」と言われて(笑)、「やりたいと思えることがあるうちにやって、ダメだったら戻つてくれればいい」とも言されました。親に相談した際にも「思う通りにすればいい」と言われたので、「やるか!」と決心しました。

選考過程で、メディカルアフェアーズ事業部門長から「アカデミアでの経験が役に立つボジションがあるから頑張つてほしい」と言われたことはさらによく聞きました。住み心地のいい慣れた環境は離がたく、不安も大きいので、新しいことに挑戦しようとした時になんかんだ理由をつけて自分でハードルを上げてしまうこともあります。

松居氏 私は製薬業界での経験がなかつたので、とにかく様々な領域を経験できるフィールドを選んだのでしょうか

社会とのつながりが希薄になつてゐると感じようになつていきました。基礎研究は物事の本質を明らかにするというやりがいがあつて楽しい仕事でしたが、薬の開発のように人の役に立つような目に見える成果にはなかなか巡り合えませんし、そもそも基礎研究の主目的ではないかもしれません。これまで積み重ねた経験や知識を直接社会への貢献につなげたいという思いが、漠然とではありますが強くなつていきました。また、学会など研究者グループの内部で研究成果の共有が完結してしまい、社会に対してアウトプットを行う機会やニーズが少ないと感じていました。そのような折に、シニック・アッセンブリールドのMSLについて紹介いただく機会があり、自分の経験を生かすことができるのではないかと考え、医療分野に足を踏み入れました。

ところがいいと思い、プロジェクト毎に移動する可能性のあるC S O企業がいいと考えていました。その中でシミック・アッシュフィールドを選んだのは、約2か月の研修によって製薬業界の基礎から教えてもらえた期間がしっかりとあったという理由があります。また、事業部門長自身もかつて研究者であったことから、アカデミア出身の研究者を積極的に採用して育てていくという熱意にも惹かれました。

小寺氏 私の場合はエージェントから紹介してもらったので、製薬系で検討したのはここだけです。その他に探していたのはI T寄りの分野で、主にアメリカやカナダで科学知識と情報技術が求められる研究職寄りの仕事を探していました。なかなか条件に合う職場と出会えない中でシミック・アッシュフィールドから声をかけていただき、

I T寄りの分野で、主にアメリカやカナダで科学知識と情報技術が求められる研究職寄りの仕事を探していました。なかなか条件に合う職場と出会えない中でシミック・アッシュフィールドから声をかけていただき、



しいです。資料のスライド作成の技術も役立っています。役に立たないと思っていたことが役に立ったという、いいギャップですね。

小寺氏 M S Lとして働いていて、自分が役立つことが少なからず影響を与えているのだなという実感があります。基礎研究の世界から医療分野に転身したときに正にそれ期待していたので、今はとても満足しています。製薬企業の活動は世の中の動きに連動していくとともに、社内外の様々な専門家と関わる機会も多く、大きな仕事の一端を担っています。自分の病気の改善につながっているんだなと思えるのでやりがいがあります。

— 基礎研究の研究者としてのやりがいとはまた違つたものがあるのですね。M S Lになるためにはどういった資質が求められていますか

小寺氏 日本以外の先進国では医師や博士号取得者がM S Lを担うことになっているのかもしれません。社員の学位取得を会社がサポートすることは一般的に行われていますが、外部から博士号取得者を雇うケースも同時に増えるのではないかでしょうか。

松居氏 そういう意味では博士号を取得して研究を続けている方にもチャンスがあ



ると思います。今後、博士号が必須になる流れが来るとは思いますが、M S Lになるにはあります。面接の際に、何か身につけておくべき知識はあるかと質問したところ「現在アカデミアでやっていることをとにかくしっかりとやってください」と言われたのを覚えています。ただ、英語は継続してやるべし、という感じです。

小寺氏 あとは、短期間で未経験のことに対応できる能力はあるといいでですね。どんな分野に対しても対応できる能力。新しいことにチャレンジしようとする気持ちも大事だと思います。

松居氏 K O Lのようなトップの医師と話ができるのは貴重な経験です。医師の方に学会でどういった話がされていたかといった情報を提供して、今後どのようにその疾患領域に取り組めばいいか、という話にもつながることあります。自分がやっていることが最終的に患者さんの病気の改善につながっているんだなと思えるのでやりがいがあります。

— M S Lを目指す方へのメッセージをお願いします

松居氏 基礎研究をしていて転職を考えている人は多いと思っています。しかし、応募書類などの「あなたがこの会社でどう役立ちますか」という項目に対する回答がないと転職活動を躊躇する方も多いと思います。でも実際に仕事をすると、これまでの経験が役立つことがたくさんありますし、自分の価値を上げていこうという気力も湧いてきます。まずは勇気を出して転職活動に挑んではいいです。

小寺氏 日本では昔から、博士号は足の裏の

PROFILE

CMIC Ashfield 

弊社のMSLは大事な社員であり、会社の顔となるタレントです。これまでの経験に加え、MSLとしての実務経験をさらに積み上げて活躍してほしい」と語る。
メディカルアフェアーズ事業部門
部門長 田中 弘之 氏

シミック・アッシュフィールド株式会社
<https://www.cmic-ashfield.com/>
東京都港区芝浦1-1-1 浜松町ビルディング



ます。そういう意味でもやはりアカデミアを経験した人は向いている仕事だと思います。

— 今後のキャリアについてどのようにお考えですか

松居氏 私は現在オンコロジー領域を担当しています。今注目されている領域なのでそこでキャリアを積んで、いつかは本社に戻り、M S Lの教育や、コンサルティングを兼ねた業務ができるようになります。ただし、M S Lの教育や、コンサルティング業務をするにはまだ経験が足りないので、これからたくさんの経験を積みたいです。

小寺氏 同じく経験を積みたいですね。自分たちが持っているものに価値を見出していくことがわかったので、自分自身の市場価値を正面は高めていきたいと思います。骨太な方針は未だ出来ていませんが、今の方向性には満足しています。

米粒と言われていました。取らないと気持ち悪いけど、取っても食えない。博士号は実社会では役に立たないと思われていたのです。日本以外の先進国では、P h Dの役割や立場が明確で、必要性も十分に認められています。日本でも外資系の企業などから徐々に必要性が理解されてきていたりを感じますし、前例が少ないので、就職先を見つけるには苦労することもあるかと思います。しかし研究で培ってきた経験や知識が企業で役に立つ場面があることは間違ありませんので、是非ポジティブに捉えていただきたいと思います。」自身の研究を進める一方で、これまで得られたスキルなどにどのような市場価値があるのかを意識することから始めてみてはいかがでしょうか。

興味を持ちました。スタッフの方のメディアニアフェアーズとしての知識や豊富な経験も大変魅力的でした。

松居氏 製薬会社のM S Lとして入社するという方法もありましたが、M S Lの仕事は薬の承認前から動き、承認後は製薬会社のマーケティングや営業の人が活動する場が増え、日々にM Aとしての仕事が減つてくるんです。C S O企業であればM Aと一緒にアソブが終わったら、別のクライアントのM S Lとして新しい薬を担当できるので、M S Lとしてのキャリアを考えるとC S O企業は魅力的でした。

— 仕事先はクライアント企業になるのですか

松居氏 そうですね。クライアント先が決まるとき、その社員としてその企業に毎日通

います。社外では大きい病院にいるK O Lと話すことが多いです。社内では開発やマーケティング部などもやり取りをします。

小寺氏 科学的に正確な情報のやりとりがこの仕事の根幹ですので、クライアント先では内外の多くの人や部署と関わります。社外ではK O Lとのコミュニケーションが中心となります。社内では開発部署をはじめ、市販後調査や添付文書の関連部署、さらに教育などにも関わります。また、科学的な立場から表現についての助言もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行ったりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— 科学的な文書の作成もするのですか

松居氏 実際に薬が販売されて医師が使う時に、どう使うかをしたら安全に正しく使えるのかといった適正使用ガイドなどの作成もM Aが行います。

— M S Lという職種のイメージにギャップはありましたか

小寺氏 ポジティブなほうにありました。製薬企業は、どちらかと言えば不ガテイブ

ント企業が偶然そなうのか、業界全体なのかはわからないですが、私が接している方々は、皆さん非常に紳士的です。二言目には患者さんのために、と熱く語ります。最近になって、それは製薬企業のレーベンデートルそのものだと理解できるようになったのですが、ボジティブな意味でギャップがありました。

小寺氏 私がお世話をなつているクライアント企業が偶然そなうのか、業界全体のかはわからないですが、私が接している方々は、皆さん非常に紳士的です。二言目には患者さんのために、と熱く語ります。最近になって、それは製薬企業のレーベンデートルそのものだと理解できるようになつたのですが、ボジティブな意味でギャップがありました。

松居氏 私の場合、思っていたよりコミュニケーションが必要だと感じています。社外でのK O Lとのディスカッションが仕事だと言わせていましたが、会議も多いので社内でのコミュニケーションも大事です。あと、ずっと基礎研究をしていたので社会に役に立つことが本当にあるのかと思つていましたが、基礎研究の論文の内容が理解できることが意外と重宝されました。1日に論文を何本も読むのは私にとって特別なことではないのに、周りから「すごい」という反応をもらえてうれしかった「すごい」という反応をもらえてうれしかった

な論調でメディアに取り上げられたりすることが多いと思いますが、そうしたイメージは払拭されました。

松居氏 それは海外にいたからでは(笑)。日本では製薬企業の印象は悪くないですよ。アメリカではネガティブな印象かもしませんね。

小寺氏 日本の医療制度では薬の値段を気にするケースはありませんよ。アメリカでは、製薬企業の印象は悪くないです。アメリカでは健康保険が非常に高額で無保険の人がたくさんいます。病気になつても高額な薬を買えずに治療を断念する人が大勢いて、社会問題になっています。アメリカでは、製薬企業に対する風当たりはやや強いう思います。

松居氏 日本は高額医療費制度もあります。マーケティング部署や営業担当に対しても、新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— 科学的な立場から表現についての助言もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— M S Lという職種のイメージにギャップはありましたか

小寺氏 ポジティブなほうにありました。製薬企業は、どちらかと言えば不ガテイブ

ント企業が偶然そなうのか、業界全体のかはわからないですが、私が接している方々は、皆さん非常に紳士的です。二言目には患者さんのために、と熱く語ります。最近になって、それは製薬企業のレーベンデートルそのものだと理解できるようになつたのですが、ボジティブな意味でギャップがありました。

松居氏 私の場合、思っていたよりコミュニケーションが必要だと感じています。社外でのK O Lとのディスカッションが仕事だと言わせていましたが、会議も多いので社内でのコミュニケーションも大事です。あと、ずっと基礎研究をしていたので社会に役に立つことが本当にあるのかと思つていましたが、基礎研究の論文の内容が理解できることが意外と重宝されました。1日に論文を何本も読むのは私にとって特別なことではないのに、周りから「すごい」という反応をもらえてうれしかった

な論調でメディアに取り上げられたりすることが多いと思いますが、そうしたイメージは払拭されました。

松居氏 それは海外にいたからでは(笑)。日本では製薬企業の印象は悪くないですよ。アメリカでは、製薬企業の印象は悪くないです。アメリカでは健康保険が非常に高額で無保険の人がたくさんいます。病気になつても高額な薬を買えずに治療を断念する人が大勢いて、社会問題になっています。アメリカでは、製薬企業に対する風当たりはやや強いう思います。

松居氏 日本は高額医療費制度もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— 科学的な立場から表現についての助言もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— M S Lという職種のイメージにギャップはありましたか

小寺氏 ポジティブなほうにありました。製薬企業は、どちらかと言えば不ガテイブ

ント企業が偶然そなうのか、業界全体のかはわからないですが、私が接している方々は、皆さん非常に紳士的です。二言目には患者さんのために、と熱く語ります。最近になって、それは製薬企業のレーベンデートルそのものだと理解できるようになつたのですが、ボジティブな意味でギャップがありました。

松居氏 私の場合、思っていたよりコミュニケーションが必要だと感じています。社外でのK O Lとのディスカッションが仕事だと言わせていましたが、会議も多いので社内でのコミュニケーションも大事です。あと、ずっと基礎研究をしていたので社会に役に立つことが本当にあるのかと思つていましたが、基礎研究の論文の内容が理解できることが意外と重宝されました。1日に論文を何本も読むのは私にとって特別なことではないのに、周りから「すごい」という反応をもらえてうれしかった

な論調でメディアに取り上げられたりすることが多いと思いますが、そうしたイメージは払拭されました。

松居氏 それは海外にいたからでは(笑)。日本では製薬企業の印象は悪くないですよ。アメリカでは、製薬企業の印象は悪くないです。アメリカでは健康保険が非常に高額で無保険の人がたくさんいます。病気になつても高額な薬を買えずに治療を断念する人が大勢いて、社会問題になっています。アメリカでは、製薬企業に対する風当たりはやや強いう思います。

松居氏 日本は高額医療費制度もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— 科学的な立場から表現についての助言もあります。マーケティング部署や営業担当に対して新しい製品の科学的な背景を説明したり、学会発表に使うスライドのレビューを行つたりします。例えば、示されているデータが科学的に正確で公正であることや、統計的な有意差が明示されてミスリーディングしないことを確認したりします。

— M S Lという職種のイメージにギャップはありましたか

小寺氏 ポジティブなほうにありました。製薬企業は、どちらかと言えば不ガテイブ

ント企業が偶然そなうのか、業界全体のかはわからないですが、私が接している方々は、皆さん非常に紳士的です。二言目には患者さんのために、と熱く語ります。最近になって、それは製薬企業のレーベンデートルそのものだと理解できるようになつたのですが、ボジティブな意味でギャップがありました。

松居氏 私の場合、思っていたよりコミュニケーションが必要だと感じています。社外でのK O Lとのディスカッションが仕事だと言わせていましたが、会議も多いので社内でのコミュニケーションも大事です。あと、ずっと基礎研究をしていたので社会に役に立つことが本当にあるのかと思つていましたが、基礎研究の論文の内容が理解できることが意外と重宝されました。1日に論文を何本も読むのは私にとって特別なことではないのに、周りから「すごい」という反応をもらえてうれしかった

な論調でメディアに取り上げられたりすることが多いと思いますが、そうしたイメージは払拭されました。